



DATENBLATT

Certified Regional Partner Programm

GlobalSign's Certified Regional Partner Programm

Unser Certified Regional Partner Programm soll die weltweite Annahme von GlobalSigns Identitäts- und Sicherheitslösungen durch lokale unternehmerische Betriebe in der Region erleichtern.

Certified Regional Partner können GlobalSigns gesamte Palette an digitalen Zertifikatlösungen in ihr Portfolio aufnehmen, und so ihre bestehenden Angebote ergänzen.

Als anerkannt führendem Anbieter von IT-Lösungen in Ihrer Region, mit Produkterfahrung in der Bereitstellung von Diensten und Lösungen für Ihre Kunden, kann GlobalSign Ihnen das Certified Regional Partner Programm anbieten. Dazu gehören alle Lösungen inklusive unserer Verwaltungsplattformen für SSL und PKI sowie unsere Technologie- und Integrationspartnerschaften. Mit dieser leistungsstarken Kombination können Partner ihr Geschäft über ein traditionelles Reseller- oder VAR-Modell hinaus ausbauen und ein End-to-End-Lösungsanbieter für Ihren Markt sein.

Als GlobalSign Certified Regional Partner erhalten Sie ein umfassendes Leistungsspektrum:

- Generieren Sie neue Einnahmequellen durch Differenzierung Ihrer aktuellen Angebote.
- Nutzen Sie die Stärke der Lösungen, Marken- und Branchenexpertise von GlobalSign.
- Marketingleistungen, die Ihre Verkäufe schneller und mit höherer Kundenzufriedenheit steigern.

PARTNER TOOLS

Bei allen neuen Vorhaben muss die Rendite die damit verbundenen Kosten überwiegen. Daher geht das Certified Regional Partner Programm von GlobalSign über die Bereitstellung innovativer Lösungen hinaus. Wir begleiten unsere Partner durch den gesamten Prozess, von der Schulung über technischen Support, bis zu Verkaufs- und Marketingaktivitäten. Da wir wissen, dass keine zwei Unternehmen gleich sind, haben wir eine Reihe von Tools und Ressourcen zur Hand, um Ihnen zu helfen, erfolgreich in Ihren Zielmärkten zu sein, Gewinn zu generieren und Ihr Geschäft auszubauen. Unsere Partner durchlaufen im Laufe von zwei Jahren eine vierstufige Schulungseinweisung, um die vollständige Zulassung zu erhalten.

WERDEN AUCH SIE UNSER PARTNER

- Certified Regional Partner handeln als unsere lokalen Vertreter in ihren Regionen. Sie arbeiten ausschließlich mit GlobalSign und sind strategisch auf uns abgestimmt. Sie gehören zu den besten Anbietern von IT-Sicherheitslösungen in ihrer Region und liefern Dienste und Lösungen für Klein- und Mittelständler und Großunternehmen.
- Sind Sie ein anerkannt führendes Unternehmen in Ihrer Region?
- Haben Sie die auf digitale und IT-Sicherheit fokussierte Kompetenz?
- Können Sie eine vorhandene Reichweite in Großunternehmens- und/oder Behördensektoren nachweisen?
- Haben Sie ein engagiertes Team, das GlobalSigns Geschäft ausbauen kann?

Wenn Ihre Antwort 'Ja' ist, dann würden wir gerne von Ihnen hören.

ANFORDERUNGEN AN PARTNER

Die Partnerschaft mit GlobalSign erfordert ein hohes Maß an Fachwissen und die Fähigkeit, Kundenprobleme aus erster Hand zu lösen. Daher erwarten wir von Ihnen als GlobalSign Certified Regional Partner folgende Zusage:

- Sie halten die Exklusivität für GlobalSign und seine Marke aufrecht. Partner dürfen keine Produkte oder Dienste von konkurrierenden Anbietern anbieten, wenn GlobalSign eine gleichwertige Lösung in seinem Portfolio hat.
- Sie bauen GlobalSigns Angebot an Unternehmenssicherheit, durch Werbung für seine Managed SSL (MSSL) und Managed PKI (MPKI) Plattformen, auf Kunden in der Region aus.
- Werden Sie ein anerkannter, vertrauenswürdiger und angesehener Anbieter von Sicherheitslösungen mit einer starken Markenpräsenz in der Region, der mit seinen Kunden in ihrer Muttersprache auf einem Verkaufs-, technischen und Support-Level kommuniziert.
- Sie haben eine vorhandene Reichweite in Großunternehmens- und/oder Behördensektoren in der Region mit dem Ziel, diese Märkte weiter auszubauen.
- Sie verstehen und halten sich an die Gesetze ihrer Region.
- Sie sind gut über digitale Zertifikate und ihre Anwendung informiert, mit einem bestehenden Schwerpunkt auf IT.
- Sie sind in der Lage, eine Vertriebs- und Tech-Support-Abteilung aufzubauen, um die Tier-1 und 2 Support-Probleme handhaben zu können.
- Sie sind finanziell stabil und bereit, sich einer Unternehmensüberprüfung durch eine Fremd-Kreditagentur zu unterziehen.
- Sie haben eine separate Abrechnungsplattform, um mit Ihren Kunden abzurechnen.
- Sie schließen alle Schulungsstufen ab und erhalten die vollständige Zulassung in einem Zeitraum von zwei Jahren.

Merkmale des Programms

Als Certified Regional Partner wollen wir sicherstellen, dass Sie vollständig mit den Ressourcen ausgestattet sind, die Sie benötigen, um Ihr Geschäft auszubauen und zu entwickeln. Alle Partner erhalten Folgendes:

- Einen eigenen Account Manager
- Enterprise Partner System Account
- Marketing Support und Materialien
- Partner-Community und Reseller-Tools
- Markenwerbung auf der GlobalSign Website

Site Seal

Unser Programm sorgt dafür, dass Sie die volle Unterstützung bekommen, die Sie benötigen, um unsere Lösungen effektiv weiterzuverkaufen und für Ihr Engagement auf allen Stufen belohnt zu werden. Sie können die Stufen hinaufsteigen, wenn Ihr Geschäft expandiert.



Über GlobalSign

GlobalSign ist der führende Anbieter von vertrauenswürdigen Identitäts- und Sicherheitslösungen, die es Unternehmen, Großunternehmen, Cloud-Service-Anbietern und IoT-Innovatoren auf der ganzen Welt ermöglichen, Online-Kommunikation zu sichern, Millionen von verifizierten digitalen Identitäten zu verwalten und Authentifizierung und Verschlüsselung zu automatisieren. Mit Lösungen für hochskalierte Public Key Infrastructure (PKI) und Identitäten unterstützt das Unternehmen Milliarden von Geräten, Personen und Dingen innerhalb des Internet of Everything.

vertrieb@globalsign.com
www.globalsign.de

DE: +49 800 723 7980
 UK: +44 1622 766766
 EU: +32 16 89 19 00

