

Übersicht Certified Regional Partner Programm



Einleitung	3
Warum GlobalSign?	3
Führende Innovation.....	3
Lange Branchenerfahrung.....	3
Betriebssicherheit	3
Warum Certified Regional Partner werden?	4
Partner Tools.....	4
Weitergabe von Wissen	5
Erwartungen und Anforderungen.....	6
Die Produktpalette von GlobalSign	7
Identität im Cloud-Maßstab und Sicherheitsdienste von der weltweit innovativsten CA	7
Managed PKI-Plattform	7
Managed SSL-Plattform	7
Web- und Serversicherheit	7
Sichere E-Mail	7
Authentifizierung & Zugangskontrolle	7
PKI für Mobile Geräte	7
Document Signing	7
Code-Integrität.....	8
Zeitstempel	8
AEG: PKI Automatisierung und Verwaltung für Unternehmen	8
Support und Ressourcen von GlobalSign.....	9
Site Seal GlobalSign Certified Regional Partner	10
Partner Stufen.....	10
Zusammenfassung	11
Informieren Sie sich über das Certified Regional Partner Programm.....	11

Einleitung

Heutzutage steigt der Bedarf an Identitätsdiensten immens an. Dies wird nicht nur durch die Nachfrage nach stärkerer Authentifizierung und Zugangskontrolle sowie die zunehmende Einhaltung gesetzlicher Vorschriften und Gesetzgebung angetrieben. Durch die steigende Anzahl und Qualitätsstufen von Cybersicherheits-Bedrohungen, wird es für die heutigen Unternehmen immer wichtiger, ihr geistiges Eigentum und ihre Marke durch die vollständige Sicherung ihrer Infrastruktur zu schützen.

GlobalSigns Certified Regional Partner (CRP) Programm ist darauf ausgelegt, Partnern dabei zu helfen, diesen Markt in ihren lokalen Regionen zu erobern, indem sie GlobalSigns Palette an Managed PKI-Lösungen integrieren. Dazu gehören Web- und Serversicherheit, digitale Identitäten für sichere E-Mails, Dokumentensignierung und Multi-Faktor-Authentifizierung sowie automatisierte und verwaltete Bereitstellungslösungen.

GlobalSign Partner liefern unsere Produkte und Lösungen an Kunden auf der ganzen Welt, sowohl in aufstrebenden als auch etablierten Unternehmensmärkten. Dieses Dokument gibt einen Überblick über die verfügbaren Lösungen und Vorteile, die die Teilnahme an unserem Certified Regional Partner Programm mit sich bringt.

Warum GlobalSign?

Führende Innovation

Durch einzigartige Innovationen rund um Automatisierung, Management und Integration ermöglicht GlobalSign Unternehmen aller Größen, Sicherheitskosten zu senken und die Produktivität der Mitarbeiter zu erhöhen.

Wir konzentrieren unsere F&E-Investitionen auf die Verbesserung digitaler Zertifikate und der Benutzererfahrung. Unsere Innovationen vereinfachen den Wechsel der Unternehmen von hausgemachten CAs zur Cloud, automatisieren die Zertifikatbereitstellung und -installation und übertragen die Sicherheitsvorteile von PKI auf mobile Geräte.

Lange Branchenerfahrung

Wir sind eine der ursprünglichen Identitätsstellen des Internets und wir haben unser erstes digitales Zertifikat 1996 ausgestellt.

Wir haben weltweit 2,5 Mio. SSL-Zertifikate ausgestellt, jeden Monat Milliarden von Validierungsanfragen bearbeitet und wir waren die ersten, die diese entscheidenden Dienste beschleunigt haben. Zu unseren Tausenden weltweiten Kunden zählen die größten Einzelhandelsunternehmen der Welt, das größte Telekommunikationsunternehmen und viele der größten Automobilunternehmen.

Betriebssicherheit

Wir pflegen eine weit über Best Practices hinausgehende Betriebssicherheit.

Unsere Infrastruktur und Arbeitsprozesse werden jedes Jahr von Ernst & Young geprüft, und wir sind seit 2001 WebTrust-zertifiziert - die zweitlängste Zertifizierung in unserer gesamten Branche. Unsere zertifizierten Dienste werden über eine robuste PKI-Infrastruktur mit globalen Rechenzentren, Disaster Recovery, Redundanz, hoher Verfügbarkeit und hervorragender Geräteausstattung zum Schutz des Netzwerks bereitgestellt.

Was müssen Sie mitbringen, um Partner zu werden?

- ✓ Lokale Sprachkenntnisse
- ✓ Sie müssen in Ihrer lokalen Währung verkaufen können
- ✓ Sie haben fundierte Kenntnisse darüber, wie Unternehmen in Ihrem Land/Ihrer Region tätig sind
- ✓ Sie müssen First und Second Level Support für Ihre Kunden anbieten können
- ✓ Sie haben eine Marke, der Ihre Kunden vertrauen

Warum Certified Regional Partner werden?

Unser Certified Regional Partner (CRP) Programm soll die weltweite Annahme von GlobalSigns Identitäts- und Sicherheitslösungen durch lokale unternehmerische Betriebe in der Region erleichtern. Certified Regional Partner (CRP) können GlobalSigns gesamte Palette an digitalen Zertifikatlösungen in ihr Portfolio aufnehmen, und so ihre bestehenden Angebote ergänzen.

Als anerkannt führendem Anbieter von IT-Lösungen in Ihrer Region, mit Produkterfahrung in der Bereitstellung von Diensten und Lösungen für Ihre Kunden, kann GlobalSign Ihnen das CRP-Programm anbieten. Dazu gehören alle Lösungen inklusive unserer Verwaltungsplattformen für SSL und PKI sowie unsere Technologie- und Integrationspartnerschaften. Mit dieser leistungsstarken Kombination können Partner ihr Geschäft über ein traditionelles Reseller- oder VAR-Modell hinaus ausbauen und ein End-to-End-Lösungsanbieter für ihren Markt sein.

Als GlobalSign CRP-Partner erhalten Sie ein umfassendes Leistungsspektrum:

Generieren Sie neue Einnahmequellen durch Differenzierung Ihrer aktuellen Angebote.

Nutzen Sie die Stärke der Lösungen, Marken- und Branchenexpertise von GlobalSign.

Marketingleistungen, die Ihre Verkäufe schneller, mit höherer Kundenzufriedenheit, steigern.

Partner Tools

Bei allen neuen Vorhaben muss die Rendite die damit verbundenen Kosten überwiegen. Daher geht das CRP-Programm von GlobalSign über die Bereitstellung innovativer Lösungen hinaus. Wir begleiten unsere Partner durch den gesamten Prozess, von der Schulung bis zum technischen Support und bis zu Verkaufs- und Marketingaktivitäten. Da wir wissen, dass keine zwei Unternehmen gleich sind, haben wir eine Reihe von Tools und Ressourcen zur Hand, um Ihnen zu helfen, erfolgreich in Ihren Zielmärkten zu sein, Gewinn zu generieren und Ihr Geschäft auszubauen. Unsere CRP durchlaufen im Laufe von zwei Jahren eine vierstufige Schulungseinweisung, um die vollständige Zulassung zu erhalten.

Weitergabe von Wissen

Qualifizierung ist aller Anfang. Wir bieten umfassende Schulungen, damit unsere Partner ein umfassendes Verständnis für GlobalSigns Lösungsangebot erwerben können. Diese stehen nicht nur für technische Mitarbeiter, sondern auch für Vertriebsmitarbeiter oder alle, die am Prozess beteiligt sind, zur Verfügung. Schulungsressourcen stehen rund um die Uhr online zur Verfügung. Wir erwarten auch, dass CRP an einem Intensivtraining teilnehmen, das von unserem Vertriebstechnik-Team betreut wird.

Wir betrachten unsere Partner als Erweiterung unseres eigenen Teams und statten sie mit der Ausbildung aus, die sie benötigen, um Verkaufschancen aufzudecken und unsere Lösungen selbstbewusst zu vertreten.

Unsere inhaltlich geprägte Strategie bedeutet, dass neue Ressourcen immer verfügbar sind, damit unser Vertriebsnetz bei den neuesten Marktentwicklungen und -trends aktuell bleibt. Diese Ressourcen sind in unserer Online-Wissensdatenbank, unseren Blogs, sowie dem Partner Ressourcen-Center erhältlich.

Erwartungen und Anforderungen

Das CRP-Programm wurde entwickelt, damit Sie Ihr Geschäft ausbauen können, indem es Ihnen hilft, durch Nutzung von GlobalSigns Portfolio die Bedürfnisse Ihrer Kunden zu befriedigen.

Die Partnerschaft mit GlobalSign erfordert ein hohes Maß an Fachwissen und die Fähigkeit, Kundenprobleme aus erster Hand zu lösen. Daher erwarten wir von Ihnen als GlobalSign Certified Regional Partner folgende Zusage:

- Sie halten die Exklusivität für GlobalSign und seine Marke aufrecht. Partner dürfen keine Produkte oder Dienste von konkurrierenden Anbietern anbieten, wenn GlobalSign eine gleichwertige Lösung in seinem Portfolio hat.
- Sie bauen GlobalSigns Angebot an Unternehmenssicherheit, durch Werbung für seine Managed SSL (MSSL) und Managed PKI (MPKI) Plattformen, auf Kunden in der Region aus.
- Werden Sie ein anerkannter, vertrauenswürdiger und angesehener Anbieter von Sicherheitslösungen mit einer starken Markenpräsenz in der Region, der mit seinen Kunden in ihrer Muttersprache auf einem Verkaufs-, technischen und Support-Level kommuniziert.
- Sie haben eine vorhandene Reichweite in Großunternehmens- und/oder Behördensektoren in der Region mit dem Ziel, diese Märkte weiter auszubauen.
- Sie verstehen und halten sich an die Gesetze ihrer Region.
- Sie sind gut über digitale Zertifikate und ihre Anwendung informiert, mit einem bestehenden Schwerpunkt auf IT.
- Sie betreiben gemeinschaftliche Markenwerbung mit GlobalSign, indem Sie relevanten GlobalSign Content und Messaging in Ihre Website und Ressourcen einbauen, die GlobalSigns Branding-Richtlinien erfüllen.
- Sie entwerfen und führen eine Marketingstrategie durch, die GlobalSigns Messaging und Ressourcen nutzt, die an den geografischen Standort angepasst sind. Sie arbeiten bei Bedarf mit den Channel-Marketing-Spezialisten von GlobalSign zusammen.
- Sie lokalisieren Marketing-, Produkt- und Supportmaterialien und -inhalte, soweit erforderlich, wie z. B. Whitepaper, Datenblätter und Benutzerhandbücher.
- Sie richten ein Team von Mitarbeitern ein, das speziell für den Verkauf von GlobalSigns Lösungspalette ausgebildet und geschult ist.
- Sie sollten in der Lage sein, eine Vertriebs- und Tech-Support-Abteilung aufzubauen, um die Tier 1 und 2 Support-Probleme handhaben zu können.
- Sie entwickeln ein Modell zur Erhöhung des Marktanteils in der Region, das festgelegte Ziele und Erwartungen darlegt.
- Sie sind bereit und willens zu reisen/besucht zu werden, um Einarbeitungs- und fortlaufende Schulung von GlobalSign zu erhalten, und so in der Lage zu sein, bei Bedarf Kunden und Weiterverkäufer direkt zu schulen.
- Sie sind finanziell stabil und bereit, sich einer Unternehmensüberprüfung durch eine Fremd-Kreditagentur zu unterziehen.
- Sie haben eine separate Abrechnungsplattform, um mit Ihren Kunden direkt abzurechnen.
- Sie schließen alle Schulungsstufen ab und erhalten die vollständige Zulassung in einem Zeitraum von zwei Jahren.

Die Produktpalette von GlobalSign

Als führende Zertifizierungsstelle (Certificate Authority (CA)) bietet GlobalSign eine hoch skalierbare Cloud-basierte Public Key Infrastructure (PKI) -Lösung an, um vertrauenswürdige digitale Identitäten zu liefern, die den Anforderungen des Internet of Everything (IoE) entsprechen. Im Zeitalter des "alles verschlüsseln", ermöglichen unsere Identitäts- und Sicherheitslösungen es Unternehmen, Großunternehmen, Cloud Diensteanbietern und Innovatoren des Internet of Things (IoT) Datenschutz und Sicherheit zu gewährleisten, ihren Ruf und Markenintegrität zu schützen und einen Wettbewerbsvorteil zu erlangen.

Identität im Cloud-Maßstab und Sicherheitsdienste von der weltweit innovativsten CA

GlobalSigns SaaS-basierte Identitäts- und Sicherheitsdienste werden über eine robuste, skalierbare Infrastruktur mit globalen Rechenzentren, Redundanz, hoher Verfügbarkeit und hervorragender Geräteausstattung zum Schutz des Netzwerks bereitgestellt. Unsere Dienste sind skalierbar, um die Bedürfnisse aller unserer Kunden zu erfüllen, wie z. B. vom rasch wachsenden 14,4 Billionen US-Dollar schweren IoE-Markt und führenden Cloud-Diensteanbietern. Um hier sichere Netzwerkverbindungen zwischen Menschen, Diensten und Geräten herzustellen, benötigt jedes dieser "Dinge" seine eigene, vertrauenswürdige Identität, die verwaltet werden kann.

Managed PKI-Plattform

GlobalSigns Cloud-basierte Managed PKI-Plattform zentralisiert alle Zertifikate mehrerer Geschäftseinheiten unter einem Account. Automatisierte Bereitstellung, flexible APIs für die Integration in Unternehmenssysteme und umfassendes Lifecycle-Management sparen Zeit und Geld und halten Unternehmen sicherer.

Managed SSL-Plattform

GlobalSign bietet eine zentrale Zertifikatverwaltung und alle Tools, Services und SSL-Produkte, um Risiken zu reduzieren, auf Bedrohungen zu reagieren und SSL-Kosten zu kontrollieren.

Web- und Serversicherheit

Weisen Sie nach, dass Ihre öffentlichen und privaten Websites und Server legitim sind, schützen Sie Datenübermittlungen und sorgen Sie für die beste Browsererfahrung mit dem stärksten verfügbaren SSL/TLS. Zertifikate für private Hierarchien, interne und spezielle Anwendungsfälle unterstützen dynamische Serverumgebungen, um zu gewährleisten, dass kritische vernetzte Kommunikation und Dienste sicher und ununterbrochen bleiben.

Sichere E-Mail

Digitales Signieren und Verschlüsseln aller internen E-Mails mindern die Risiken von Phishing und Datenverlust durch eine klare Verifizierung der Nachrichtenherkunft. Damit können Empfänger legitime von Phishing-Mails unterscheiden und es wird gewährleistet, dass nur bestimmungsgemäße Empfänger Zugang zu E-Mail-Inhalten haben.

Authentifizierung & Zugangskontrolle

Implementieren Sie eine starke Authentifizierung ohne Enduser mit Hardware-Token oder Anwendungen zu belasten und gewährleisten Sie, dass nur zugelassene Computer und Geräte in den Unternehmensnetzwerken arbeiten können

PKI für Mobile Geräte

Unterstützen Sie BYOD (bring your own device) und sichern Sie Unternehmensgeräte mit mobilen PKI, SCEP-Unterstützung und Integration in beliebige MDM/EMM-Plattformen, wie z.B. AirWatch und MobileIron.

Document Signing

Digitale Signaturen ersetzen handschriftliche Unterschriften und schaffen ein Originalitätssiegel, um Ihr geistiges Eigentum zu schützen und integrieren sich in bestehende automatisierte Dokumenten-Workflows. Damit bleibt der gesamte Prozess online, was die Kosten und Zeitpläne deutlich reduziert.

Code-Integrität

Garantieren Sie Endusern, dass der Code legitim ist und von einer verifizierten Quelle stammt, und schützen Sie gleichzeitig den Code vor Manipulation und der Bedrohung durch Malware-Injektionen.

Zeitstempel

Bietet eine kostengünstige und einfache Methode, RFC 3161 vertraute Zeitstempel auf zeitkritische Transaktionen über unabhängig verifizierte und überprüfbare Datums- und UTC-Quellen einzufügen.

AEG: PKI Automatisierung und Verwaltung für Unternehmen

GlobalSigns Auto Enrollment Gateway (AEG) ist eine vollständig automatisierte, verwaltete PKI-Lösung, die Skalierbarkeit in der modernen gemischten Unternehmensumgebung bewältigt. AEG integriert die gehostete PKI-Lösung von GlobalSign direkt in Active Directory, so dass Unternehmen, die in Windows-Umgebungen arbeiten, die Bereitstellung und Verwaltung von Zertifikaten automatisieren können, ohne Belastung durch die Pflege ihrer eigenen teuren und komplexen internen CA.

Die Unterstützung von SCEP- und ACME-Protokollen erweitert die Unterstützung über die Windows-Domain hinaus und ermöglicht die Zertifikatautomatisierung für Linux-Server und mobile, vernetzt arbeitende und andere Geräte. Darüber hinaus ermöglichen Apple OSX-Registrierungsfunktionen eine automatisierte Bereitstellung für alle Apple-Computer und Geräte, die über Active Directory angemeldet sind.




Support und Ressourcen von GlobalSign

GlobalSigns Certified Regional Partner Programm bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihr eigenes Geschäft auszubauen, indem Sie GlobalSigns Lösungen, Marke und Erfahrung in der Sicherheitsdienstbranche einbinden. Wir schulen Sie, helfen Ihnen und unterstützen Sie und bieten Ihnen eine Fülle von Ressourcen wie beispielsweise die unten aufgeführten, um Ihnen Erfolg in Ihrer Region zu gewährleisten.

- ✓ Eigener Account Manager, der Ihnen hilft, die Strategie durch regelmäßige Meetings und Bewertungen voranzutreiben
- ✓ Zugang zu unserem Top-Tier-Partnerportal (Enterprise Partner Solution - EPS), um Accounts für Ihre Kunden einzurichten und pflegen
- ✓ Vollständige Schulung zur EPS Management Plattform (Bestellsystem für CRP)
- ✓ Vollständige Schulung zu MPKI, MSSSL, EPKI und komplementären Lösungen
- ✓ Schulung darin wie GlobalSign die Identitäten von Endkunden validiert
- ✓ Support-Schulung zu Tier 1 und 2 Reaktionen
- ✓ Support durch Vertriebsingenieur
- ✓ Eigenes Salesforce-Portal
- ✓ Wiederverkaufsrabatt für Produkte
- ✓ Abgestuftes Partner Site Seal, um die Stufe des Certified Regional Partners zu veranschaulichen
- ✓ Zugang zum Partner Ressourcen-Center
- ✓ Bevorzugte Auflistung auf der Website von GlobalSign
- ✓ Material mit gemeinschaftlicher Markenwerbung
- ✓ Zugang zu Fallstudien und Whitepapers
- ✓ Webinare für Partner-Endbenutzer

Site Seal GlobalSign Certified Regional Partner

Certified Regional Partners können ein GlobalSign Site Seal erreichen, das auf Ihrem Know-how- und Kenntnissniveau basiert. Als Certified Regional Partner können Sie weitere Rabatte und das Certified-Logo der nächsten Stufe erhalten, wenn Sie Ihr Geschäft ausbauen. Die folgende Tabelle zeigt die Unterschiede zwischen den Stufen/Logos.

Partner Stufen	Associate	Intermediate	Advanced	Premier
				
Vertrieb				
Bieten SSL-Zertifikat-Produkte an	√	√	√	√
Bieten Client-Zertifikat-Produkte an	√	√	√	√
Bieten Managed MSSL / EPKI Plattformen an	√	√	√	√
Bieten Unternehmenslösungen an				√
Support				
EPS Account	√	√	√	√
Kunden-Support				
Tier 1 Support		√	√	√
Tier 2 Support			√	√
Marketing				
Branding-Richtlinien	√	√	√	√
Material mit gemeinschaftlicher Markenwerbung	√	√	√	√
Vorlagen für Kampagnen-E-Mails	√	√	√	√
Kommunikation von GlobalSigns News und Updates	√	√	√	√
EPS-Benutzerhandbuch	√	√	√	√
Auflistung auf GlobalSigns Website	√	√	√	√
Kampagnenunterstützung			√	√

Content für Unterstützungskampagne			√	√
Newsletter Content			√	√
Gemeinsames Webinar				√
Co-Marketing basierend auf der Einnahmenverpflichtung des Partners				√
Erstellen eines Partnerprofils				√
Site Seal mit gemeinschaftlicher Markenwerbung				√*

*Kostenpflichtig.

Zusammenfassung

Die weltweite Nachfrage nach Identitätslösungen schafft einen lukrativen Markt für Partner, die Kunden hochwertige, strategische Identitäts- und Sicherheitslösungen anbieten wollen. Certified Regional Partner vertreten GlobalSign gleichwertig in ihrem Land/ ihrer Region. Dies beinhaltet sowohl eine große Verantwortung als auch unzählige Prämien für die richtigen Partner, da der Markt für Zertifikat-basierte Identitäts-, Authentifizierungs- und Verschlüsselungslösungen weiter exponentiell wächst.

Informieren Sie sich über das Certified Regional Partner Programm

Um mehr über unsere Lösungen und das Certified Regional Partner Programm zu erfahren oder um weitere Informationen zu erhalten, kontaktieren Sie uns bitte unter www.globalsign.com/de-de/unternehmen/kontakt/. Wir freuen uns, Ihre spezifischen Bedürfnisse mit Ihnen zu besprechen. Um sich als Partner anzumelden, besuchen Sie bitte <https://www.globalsign.com/de-de/partner/> und klicken Sie auf „Jetzt Partner werden“.

Über GlobalSign

GlobalSign ist der führende Anbieter von vertrauenswürdigen Identitäten und Sicherheitslösungen für Unternehmen aller Größenordnungen, Konzerne, Cloud Service Provider und IoT-Innovatoren weltweit. GlobalSign gewährleistet sichere Online-Kommunikation, vereinfacht die Verwaltung von Millionen von geprüften Identitäten und automatisiert Authentifizierung sowie Verschlüsselung. Mit Lösungen für hochskalierte PKI und das Identity & Access Management unterstützt das Unternehmen Milliarden von Geräten, Personen und Dingen innerhalb des Internet of Everything.

DE: +49 800 723 7980
UK: +44 1622 766766
EU: +32 16 89 19 00

verkauf@globalsign.com
www.globalsign.de

